

# ~ THE "B" CANVAS BUSINESS MODEL ~

## CADENA DE VALOR



Tus partners y/o Shareholders

La PAE.

Desarrolladores.

Proveedores de tecnología.

Call-center para servicios de ventas y reclamos.

Accionistas.

Clientes finales.

## ACTIVIDADES CLAVES



Para lograr tu propósito

Desarrollar la plataforma web y la aplicación.  
Vender la suscripción a universidades y entes interesados.

## RECURSOS CLAVES

Imprescindibles para lograr tu propósito



Es necesario financiamiento, desarrolladores de software, equipos y divulgación de la plataforma.

## PROBLEMA IDENTIFICADO



Describeo en una frase

En los sondeos que hemos realizado en la universidad del valle no hemos encontrado herramientas interactivas para la realización de laboratorios de física.

## PROPÓSITO



El motivo de tu modelo de negocio de impacto

A corto, mediano o largo plazo

## TU PROPUESTA DE VALOR

Los productos y/o servicios que escalan la solución



Desarrollo de una plataforma con simuladores de laboratorios de física utilizando una aplicación móvil y una pagina web . Además de juegos e implementación de realidad virtual en las aplicaciones móviles.

## RELACIONES



Con los clientes y la comunidad de impacto

La relación es de forma directa por medio de redes sociales, la misma plataforma web y la aplicación móvil.

## CANALES



Los canales van a ser sitios web, demos, anuncios publicitarios y redes sociales.

## SEGMENTOS



A quienes les resuelves el problema.  
A quienes le vendes tu propuesta de valor

Cientes: Entes de educación superior que tengan facultades de ingeniería y ciencias naturales. Además de compañías industriales.

Usuarios: Estudiantes y docentes. También empleados de las compañías interesadas en la capacitación y orientación.

## ESTRUCTURA DE COSTOS



Salario de desarrollo de software.  
Gastos varios(Servicios, lugar de trabajo)  
Contratos con asociados.  
Sostenimiento de la aplicación(Hosting, dominio.)

## MÉTRICAS DE IMPACTO



Favorece la accesibilidad a laboratorios especializados por medio de simulaciones físicas. Disminuye costos de inversión en laboratorios. Ahorro de gastos de viáticos tanto de docentes como estudiantes.

## FUENTES DE INGRESOS



Suscripción mensual y publicidad dentro de la plataforma.